

Nomor Surat	L9.013C-2026.205
Nama Perusahaan	Elnusa Tbk
Kode Emiten	ELSA
Lampiran	2
Perihal	Perkuat Pasar Non-Captive, Elnusa Perluas Akses Peluang Bisnis Internasional melalui Sinergi Subholding Upstream Pertamina di IRAQ OGEP 2026

Dengan ini kami untuk dan atas nama perusahaan menyampaikan Laporan Informasi atau Fakta Material sebagai berikut:

Nama Emiten atau Perusahaan Publik	Elnusa Tbk
Bidang Usaha	Jasa Energi
Telepon	(021) 788-30850
Faksimili	(021) 788-30883
Alamat Surat Elektronik (email)	corporate@elnusa.co.id

Tanggal Kejadian	07 Oktober 2026
Jenis Informasi atau Fakta Material	Perkuat Pasar Non-Captive, Elnusa Perluas Akses Peluang Bisnis Internasional melalui Sinergi Subholding Upstream Pertamina di IRAQ OGEP 2026

Uraian Informasi atau Fakta Material	Jakarta, 7 Oktober 2026 - PT Elnusa Tbk (ELNUSA, IDX: ELSA) terus memperluas basis pelanggan sebagai bagian dari strategi membangun sumber pertumbuhan yang semakin beragam dan berkelanjutan. Setelah memperkuat penetrasi pasar non-captive domestik, Elnusa secara selektif mengembangkan akses terhadap peluang bisnis internasional dengan membawa kompetensi, teknologi, dan operational know how yang telah teruji. Hingga Semester I 2026, pelanggan pihak ketiga telah berkontribusi sekitar 22% terhadap pendapatan Perseroan, menunjukkan semakin luasnya penerimaan pasar terhadap kapabilitas Elnusa di luar captive market. Sebagai bagian dari strategi tersebut, Elnusa berkolaborasi dengan PT Pertamina Internasional Eksplorasi dan Produksi (PIEP) dan PT Pertamina Drilling Services Indonesia (Pertamina Drilling) dalam partisipasi pada Iraq International Oil, Gas, Energy and Petrochemical Exhibition and Conference 2026 (IRAQ OGEP 2026) di Basra, Irak, pada 24-27 September 2026. Kolaborasi tersebut dimanfaatkan untuk memahami kebutuhan pasar, membangun akses kepada calon pelanggan dan mitra potensial, serta mengidentifikasi peluang bisnis yang relevan dengan keunggulan masing-masing entitas. Corporate Secretary PT Elnusa Tbk, Rustam Aji, mengatakan bahwa pengembangan pasar internasional merupakan kelanjutan dari strategi Elnusa untuk mengoptimalkan kompetensi yang telah dibangun di pasar domestik. "Bagi Elnusa, perluasan pasar bukan semata-mata mengejar tambahan pendapatan. Kami ingin memastikan kompetensi, teknologi, dan pengalaman yang telah dimiliki dapat dikonversi menjadi peluang pertumbuhan yang memberikan nilai ekonomi. Karena itu, ekspansi non-captive, termasuk ke pasar internasional, kami jalankan secara selektif dengan mempertimbangkan competitiveness, profitabilitas, profil risiko, dan potensi penciptaan nilai jangka panjang," ujar Rustam. Dalam forum tersebut, Elnusa memperkenalkan kapabilitas 30K/35K Channel Seismic Recording dan CPU Seismic Data Processing sebagai bagian dari solusi geoscience terintegrasi dari akuisisi hingga pengolahan data. Kapabilitas tersebut memungkinkan Elnusa tidak hanya menawarkan teknologi atau peralatan secara individual, tetapi mengintegrasikan kompetensi, personel, teknologi, dan pengalaman eksekusi untuk mendukung kebutuhan eksplorasi pelanggan. Pendekatan ini sekaligus membuka peluang untuk meningkatkan utilisasi aset dan teknologi yang telah dimiliki Perseroan. Pengembangan pasar internasional bukan merupakan area baru bagi Elnusa. Perseroan sebelumnya telah menjalankan berbagai pekerjaan di sejumlah negara di Asia, Timur Tengah, dan Afrika, mulai dari survei dan pemrosesan data seismik, workover services, well monitoring, hingga dukungan geofisika offshore dan penyediaan OCTG. Pengalaman tersebut menjadi modal bagi Elnusa untuk mengevaluasi peluang internasional berikutnya dengan tetap mengedepankan keunggulan kompetitif dan kesesuaian dengan kompetenSinergi Pertamina Group menjadi salah satu enabler dalam memperluas akses tersebut. Pengalaman internasional PIEP, kapabilitas drilling Pertamina Drilling, serta kompetensi geoscience dan layanan energi Elnusa dapat membentuk proposisi solusi yang lebih komprehensif ketika terdapat kebutuhan pasar yang relevan. Bagi Elnusa, sinergi diarahkan bukan sekadar untuk memperluas jangkauan pasar, tetapi
---	---

untuk menciptakan kombinasi kapabilitas yang semakin kompetitif dan memberikan nilai tambah bagi pelanggan. Ini inti Perseroan.

"Setiap peluang yang kami kembangkan harus memiliki business case yang sehat. Kami akan melihat bagaimana peluang tersebut dapat meningkatkan utilisasi kapabilitas dan aset, memberikan return yang sejalan dengan risiko, serta memperkuat kualitas portofolio Elnusa. Dengan disiplin tersebut, perluasan pasar diharapkan dapat menjadi sumber pertumbuhan tanpa mengurangi fokus kami terhadap kualitas pertumbuhan dan kesehatan fundamental Perseroan," tambah Rustam. Ke depan, Elnusa akan terus mengembangkan pasar non-captive domestik maupun internasional dengan bertumpu pada operational excellence, cost discipline, teknologi dan inovasi, serta sinergi. Strategi tersebut diarahkan untuk membangun basis pelanggan yang semakin beragam, meningkatkan produktivitas kapabilitas dan aset, serta memperkuat daya saing Perseroan. Dengan pendekatan ekspansi yang selektif dan disiplin, Elnusa berupaya menerjemahkan kompetensi yang telah dibangun selama lebih dari lima dekade menjadi sustainable growth dan long-term value bagi seluruh pemegang saham.

Sekilas Elnusa (IDX: ELSA)

PT Elnusa Tbk (ELNUSA, IDX: ELSA) merupakan perusahaan jasa energi terintegrasi yang telah menjadi bagian dari perjalanan industri energi Indonesia selama lebih dari 56 tahun. Sebagai bagian dari Subholding Upstream Pertamina, Elnusa menghadirkan solusi terintegrasi mulai dari jasa hulu migas, penjualan barang dan jasa distribusi & logistik energi, hingga jasa penunjang energi yang mendukung rantai nilai energi nasional. Layanan hulu migas Elnusa mencakup jasa geoscience & reservoir, pengeboran dan perawatan sumur, serta engineering, procurement, construction & operation maintenance (EPC-OM). Pada lini penjualan barang dan jasa distribusi & logistik energi, Elnusa menyediakan layanan transportasi BBM, pengelolaan depot, dan penjualan chemical, sementara jasa penunjang meliputi marine support, fabrikasi, hingga manajemen data. Berbekal inovasi, keunggulan operasional, dan tata kelola yang baik, Elnusa terus menciptakan nilai berkelanjutan bagi seluruh pemangku kepentingan. Informasi lebih lanjut tersedia di www.elnusa.co.id.

Dampak kejadian, informasi atau fakta material tersebut terhadap kegiatan operasional, hukum, kondisi keuangan, atau kelangsungan usaha Emiten atau Perusahaan Publik	Tida ada impact
---	-----------------

Demikian untuk diketahui.

Hormat Kami,

Elnusa Tbk

Sevy Liana

Manager Corporate Governance & BOD Support

Elnusa Tbk

Graha Elnusa, Jl. TB Simatupang Kav. 1B, Jakarta 12560

Telepon : (021) 788-30850, Fax : (021) 788-30883, www.elnusa.co.id

Nama Pengirim	Sevy Liana
Jabatan	Manager Corporate Governance & BOD Support
Tanggal dan Waktu	07-10-2026 17:04
Lampiran	1. Press Release Perkuat Pasar Non-Captive di Irak.pdf
	2. Siaran Pers Perkuat Pasar Non-Captive di Irak.pdf

Dokumen ini merupakan dokumen resmi Elnusa Tbk yang tidak memerlukan tanda tangan karena dihasilkan secara elektronik oleh sistem pelaporan elektronik. Elnusa Tbk bertanggung jawab penuh atas informasi yang tertera didalam dokumen ini.

Letter / Announcement No.	L9.013C-2026.205
Issuer Name	Elnusa Tbk
Issuer Code	ELSA
Attachment	2
Subject	Strengthening Non-Captive Market, Elnusa Expands Access to International Business Opportunities through Pertamina Upstream Subholding Synergy at IRAQ OGEP 2026

The company hereby announce the Material Information or Facts Report as follows

Name of Issuer or Public Company	Elnusa Tbk
Business Activities	Jasa Energi
Telephone	(021) 788-30850
Faximile	(021) 788-30883
Email Address	corporate@elnusa.co.id

Date of Event	07 October 2026
Type of Material Information or Facts	Strengthening Non-Captive Market, Elnusa Expands Access to International Business Opportunities through Pertamina Upstream Subholding Synergy at IRAQ OGEP 2026

Description of Material Information or Facts	Jakarta, 7 October 2026 - PT Elnusa Tbk (ELNUSA, IDX: ELSA) continues to expand its customer base as part of its strategy to build increasingly diversified and sustainable sources of growth. Following the strengthening of its presence in the domestic non-captive market, Elnusa is selectively expanding access to international business opportunities by bringing its proven competencies, technologies, and operational know-how to new markets. As of the first half of 2026, third-party customers contributed approximately 22% of the Company's revenue, reflecting the growing market recognition of Elnusa's capabilities beyond its captive market. As part of this strategy, Elnusa collaborated with PT Pertamina Internasional Eksplorasi dan Produksi (PIEP) and PT Pertamina Drilling Services Indonesia (Pertamina Drilling) to participate in the Iraq International Oil, Gas, Energy and Petrochemical Exhibition and Conference 2026 (IRAQ OGEP 2026), held in Basra, Iraq, from September 24-27, 2026. The collaboration provided an opportunity to gain deeper insights into market requirements, establish access to prospective customers and potential partners, and identify relevant business opportunities aligned with each entity's respective strengths. Elnusa Corporate Secretary, Rustam Aji, stated that international market development represents a continuation of Elnusa's strategy to optimize the competencies it has built in the domestic market. "For Elnusa, market expansion is not simply about pursuing additional revenue. We want to ensure that our competencies, technologies, and experience can be translated into growth opportunities that create economic value. Therefore, we are pursuing non captive expansion, including into international markets, selectively by considering competitiveness, profitability, risk profiles, and long-term value creation potential," said Rustam. At the forum, Elnusa introduced its 30K/35K Channel Seismic Recording and CPU Seismic Data Processing capabilities as part of its integrated geoscience solutions, spanning data acquisition through processing. These capabilities enable Elnusa to offer more than individual technologies or equipment by integrating its expertise, personnel, technology, and execution experience to support customers' exploration requirements. This approach also creates opportunities to enhance the utilization of the Company's existing assets and technologies. International market development is not new territory for Elnusa. The Company has previously undertaken various projects across several countries in Asia, the Middle East, and Africa, ranging from seismic surveys and data processing, workover services, and well monitoring to offshore geophysical support and OCTG supply. This experience provides Elnusa with a strong foundation to evaluate future international opportunities while maintaining a focus on its competitive advantages and alignment with its core competencies. Pertamina Group synergies serve as an important enabler in expanding such market access. PIEP's international experience, Pertamina Drilling's drilling capabilities, and Elnusa's geoscience and energy services competencies can form a more comprehensive solution proposition when relevant market opportunities arise. For Elnusa, these synergies are aimed not merely at expanding market reach, but at creating increasingly competitive combinations of capabilities that deliver greater value to customers.
---	--

"Every opportunity we pursue must be supported by a sound business case. We will assess how each opportunity can improve the utilization of our capabilities and assets, generate returns that are commensurate with the associated risks, and strengthen the quality of Elnusa's portfolio. With this discipline, market expansion is expected to become a source of growth without compromising our focus on growth quality and the Company's fundamental health," Rustam added.

Going forward, Elnusa will continue to develop both domestic and international non-captive markets by leveraging operational excellence, cost discipline, technology and innovation, and strategic synergies. This strategy is aimed at building an increasingly diversified customer base, improving the productivity of capabilities and assets, and strengthening the Company's competitiveness. Through a selective and disciplined expansion approach, Elnusa seeks to translate the competencies it has built over more than five decades into sustainable growth and long-term value for all shareholders.

About Elnusa (IDX: ELSA)

PT Elnusa Tbk (ELNUSA, IDX: ELSA) is an integrated energy services company that has been part of Indonesia's energy industry journey for more than 56 years. As part of Pertamina's Upstream Subholding, Elnusa delivers integrated solutions spanning upstream oil and gas services, energy distribution and logistics products and services, as well as energy support services that contribute to the national energy value chain. Elnusa's upstream oil and gas services include geoscience & reservoir services, drilling and well services, and engineering, procurement, construction & operation maintenance (EPC-OM). In its energy distribution and logistics products and services segment, Elnusa provides fuel transportation, depot management, and chemical sales, while its supporting services include marine support, fabrication, and data management. Driven by innovation, operational excellence, and good corporate governance, Elnusa continues to create sustainable value for all stakeholders. Further information can be accessed at www.elnusa.co.id

Impact of event, material information or facts towards Issuers or Public Company's operational activities, legal, financial condition, or going concern	No impact
---	-----------

Thus to be informed accordingly.

Respectfully,

Elnusa Tbk

Sevy Liana

Manager Corporate Governance & BOD Support

Elnusa Tbk

Graha Elnusa, Jl. TB Simatupang Kav. 1B, Jakarta 12560

Phone : (021) 788-30850, Fax : (021) 788-30883, www.elnusa.co.id

Sender Name	Sevy Liana
Function	Manager Corporate Governance & BOD Support
Date and Time	07-10-2026 17:04
Attachment	1. Press Release Perkuat Pasar Non-Captive di Irak.pdf
	2. Siaran Pers Perkuat Pasar Non-Captive di Irak.pdf

This is an official document of Elnusa Tbk that does not require a signature as it was generated electronically by the electronic reporting system. Elnusa Tbk is fully responsible for the information contained within this document.